

6 Referências Bibliográficas Consultadas

BASSO, L. F. C.; ALVES, W.; NAKAMURA, W. T. Medidas de Valor adicionado: Um estudo do impacto das dificuldades encontradas para a estimativa do custo total de capital na opção pela utilização deste tipo de medida em empresas operando no Brasil. II Encontro Brasileiro de Finanças, 2002.

BLOCK, S. B. Integrating Traditional Capital Budgeting Concepts into an International Decision-Making Environment. *The Engineering Economist*, v.45, n.4, p. 309-325, Summer 2000.

BRUNER, R. F. et al. Best Practices in Estimating the Cost of Capital: Survey and Synthesis. *Financial Practice and Education*, Spring/Summer 1998, p.14-28.

BRUNI, A. L.; FAMÁ, R. Custo de Capital e Emissão de ADRs: Uma Análise de Lançamentos Brasileiros no Período 1992-2001.

COPELAND, T.; KOLLER, T.; MURRIN, J. *Valuation: Measuring and Managing the Value at Companies*. 2nd ed. New York: Mc Kinsey & Company, 1994.

DAMODARAN, A. *Avaliação de Investimentos: ferramentas e técnicas para a determinação do valor de qualquer ativo*. Rio de Janeiro: Qualitymark, 1997.

DAMODARAN, A. *Value Creation and Enhancement: Back to the Future*. Disponível em: <http://www.stern.nyu.edu/~adamodar> acesso em: 26 jun. 2005.

ESTRADA, J.; SERRA A. P. IESE Business School and CEMPRE, Faculdade de Economia do Porto. Working Paper Series. October, 2003.

GIL, A. C. *Como Elaborar Projetos de Pesquisa*. 4. ed. São Paulo: Atlas, 2002.

GITMAN, L. J.; VANDENBERG, P. A. Cost of Capital Techniques Used by Major U.S. Firms: 1997 vs. 1980. *Financial Practice and Education*, Fall/Winter 2000, p.53-68.

GITMAN, L. J.; FORRESTER, J. R. Jr. A Survey of Capital Budgeting Techniques Used by Major U.S. Firms. *Financial Management*, v.6, n.3, p. 66-71, Fall 1977.

GITMAN, L. J.; MERCURIO, V. Cost of Capital Techniques Used by Major U.S. Firms: Survey and Analysis of Fortune's 1000. *Financial Management*, v.11, n.4, p. 21-29, Winter 1982.

GRAHAM, J. R.; HARVEY, C. R., *The Theory and Practice of Corporate Finance: Evidence from the Field*. *Journal of Financial Economics*, v.60, p. 187-243, 2001.

GUJARATI, D. N.; *Basic Econometrics*. 3rd ed. McGraw-Hill, 2003.

Institute for Management Development. *The World Competitiveness Yearbook 2004*. Lausanne, Suíça, 2004.

Institute for Management Development. *The World Competitiveness Yearbook 2003*. Lausanne, Suíça, 2003.

Institute for Management Development. *The World Competitiveness Yearbook 2002*. Lausanne, Suíça, 2002.

Institute for Management Development. *The World Competitiveness Yearbook 2001*. Lausanne, Suíça, 2001.

Institute for Management Development. *The World Competitiveness Yearbook 2000*. Lausanne, Suíça, 2000.

Institute for Management Development. The World Competitiveness Yearbook 1999. Lausanne, Suíça, 1999.

Institute for Management Development. The World Competitiveness Yearbook 1998. Lausanne, Suíça, 1998.

Institute for Management Development. The World Competitiveness Yearbook 1997. Lausanne, Suíça, 1997.

Institute for Management Development. The World Competitiveness Yearbook 1996. Lausanne, Suíça, 1996.

Institute for Management Development. The World Competitiveness Yearbook 1995. Lausanne, Suíça, 1995.

KEEN, P. G. W. Economic Value Added. Every Manager's Guide to Business Processes, 1996. Disponível em: http://www.snc.edu/socsci/chair/333/eva_3.htm. Acesso em 23 jun. 2005.

KLAPPER, L.; LOVE, I., Corporate Governance, Investor Protection and Performance in Emerging Markets, artigo apresentado na Conferência "Valuation in Emerging Markets", The Darden School, University of Virginia, May 29 – 31, 2002.

LA PORTA, R.; LOPEZ-DE-SILANES, F.; SCHLEITER, A.; VISHNY, R. Legal Determinants of External Finance. *Journal of Finance*, V.52, 1997

MOORE, J. S.; REICHERT, A. K. An Analysis of the Financial Management Techniques Currently Employed by Large U.S. Companies. *Journal of Business Finance and Accounting*, v.10, n.4, p. 623-45, Winter 1983.

PORTER, M. *Competitive Advantage*. New York. The Free Press, 1980.

PORTER, M. The Competitive Advantage of Nations. New York. The Free Press, 1990.

SILVA, M. F. O; MOTTA, L. F. J. Valor das Empresas, Custo de Capital e a Competitividade das Nações: a localização é importante?

STULZ, R. M. Globalization of Equity Markets and the Cost of Capital. Prepared for the SBF/NYES Conference on Global Equity Markets. February, 1999.

TRAHAN, E. A.; GITMAN, L. J. Bridging the Theory-Practice Gap in Corporate Finance: A Survey of Chief Financial Officers. Quarterly Review of Economics & Finance, v.35, n.1, p. 73-87, Spring 1995.

VERGARA, S. C. Projetos e Relatórios de Pesquisa em Administração. São Paulo: Atlas, 2003. 4ª edição.

WERNERFELT, B. A resource-based view of the firm. Strategic Management Journal, Baffins Lane – England, v. 5, p. 171-180, 1984.

7 Anexos

7.1. Lista dos países – Em ordem alfabética

| País |
|----------------|
| África do Sul |
| Alemanha |
| Argentina |
| Austrália |
| Áustria |
| Bélgica |
| Brasil |
| Canadá |
| Chile |
| China |
| Colômbia |
| Coréia do Sul |
| Dinamarca |
| Espanha |
| Estados Unidos |
| Filipinas |
| Finlândia |
| França |
| Grécia |
| Holanda |
| Hong Kong |
| Hungria |
| Índia |

| |
|------------------|
| Indonésia |
| Irlanda |
| Israel |
| Itália |
| Japão |
| Malásia |
| México |
| Noruega |
| Nova Zelândia |
| Polônia |
| Portugal |
| Reino Unido |
| República Tcheca |
| Rússia |
| Singapura |
| Suécia |
| Suíça |
| Tailândia |
| Taiwan |
| Turquia |
| Venezuela |

7.2.

Árvore Estrutural Com os Fatores, Sub-fatores e Critérios que medem a Competitividade Mundial



7.3.**Lista de Fatores, Sub-Fatores e Critérios****1) Desempenho da Economia – de 1.1.01 to 1.5.04****1.1) Economia Doméstica****Tamanho**

1.1.01 - Produto Interno Bruto (PIB)

1.1.02 - PIB (PPP)

1.1.03 - Gastos com Consumo Final Privado

1.1.04 - Gastos com Consumo Final - Crescimento

1.1.05 - Gastos com Consumo Final do Governo

1.1.06 - Gastos com Consumo Final do Governo – Crescimento Real

1.1.07 - Formação Bruta de Capital Interno

1.1.08 - Formação Bruta de Capital Interno – Crescimento Real

1.1.09 - Poupança Interna Bruta

1.1.10 - Poupança Interna Bruta – Crescimento Real

1.1.11 - Setores Econômicos

Crescimento

1.1.12 - Crescimento do PIB Real

1.1.13 - Crescimento do PIB Real Per Capita

1.1.14 - Gastos com Consumo Final Privado – Crescimento Real

1.1.15 - Gastos com Consumo Final do Governo – Crescimento Real

1.1.16 - Formação Bruta de Capital Interno – Crescimento Real

1.1.17 - Poupança Interna Bruta – Crescimento Real

1.1.18 - Setor Agrícola – Crescimento Real

1.1.19 - Produção Industrial – Crescimento Real

1.1.20 - Setor de Serviços – Crescimento Real

1.1.21 - Capacidade de Recuperação da Economia

Riqueza

- 1.1.22 - PIB Per Capita
- 1.1.23 - PIB Per Capita (PPP)
- 1.1.24 - Gastos com Consumo Final Privado – Per Capita
- 1.1.25 - Gastos com Consumo Final do Governo – Per Capita
- 1.1.26 - Formação Bruta de Capital Interno Per Capita
- 1.1.27 - Poupança Interna Bruta Per Capita

Previsões

- 1.1.28 - Previsão: Crescimento do PIB Real
- 1.1.29 - Previsão: Gastos com Consumo Privado – Crescimento Real
- 1.1.30 - Previsão: Investimento Doméstico Bruto – Crescimento Real
- 1.1.31 - Previsão: Inflação
- 1.1.32 - Previsão: Desemprego
- 1.1.33 - Previsão: Saldo da Conta Corrente

1.2) Comércio Exterior

- 1.2.01 - Saldo da Conta Corrente – Bilhões de US\$
- 1.2.02 - Saldo da Conta Corrente – % do PIB
- 1.2.03 - Saldo comercial – Bilhões de US\$
- 1.2.04 - Saldo comercial – % do PIB
- 1.2.05 - Saldo de Serviços – Bilhões de US\$
- 1.2.06 - Saldo de Serviços – % do PIB
- 1.2.07 - Exportações de Bens – Bilhões de US\$
- 1.2.08 - Exportações de Bens – % do PIB
- 1.2.09 - Exportações de Bens – Crescimento Real
- 1.2.10 - Exportações de Serviços – Bilhões de US\$
- 1.2.11 - Exportações de Serviços – % do PIB
- 1.2.12 - Exportações de Serviços – Crescimento Real
- 1.2.13 - Exportações por setor econômico
- 1.2.14 - Importações de Bens e Serviços – Bilhões de US\$
- 1.2.15 - Importações de Bens e Serviços – % do PIB
- 1.2.16 - Importações de Bens e Serviços – Crescimento Real
- 1.2.17 - Importações por setor econômico

- 1.2.18 - Razão Comércio / PIB
- 1.2.19 - Índice dos Termos de Troca
- 1.2.20 - Receitas de Turismo

1.3) Investimento Internacional

Investimento

- 1.3.01 - Fluxos de Investimento Direto para o Exterior – Bilhões de US\$
- 1.3.02 - Fluxos de Investimento Direto para o Exterior – variação %
- 1.3.03 - Estoque de Investimento Direto no Exterior
- 1.3.04 - Estoque de Investimento no Exterior – Crescimento Real
- 1.3.05 - Ingresso de Fluxos de Investimento Direto – Bilhões de US\$
- 1.3.06 - Ingresso de Fluxos de Investimento Direto – Crescimento Real
- 1.3.07 - Ingresso de Fluxos de Investimento Direto
- 1.3.08 - Ingresso de Fluxos de Investimento – Crescimento Real
- 1.3.09 - Saldo dos Fluxos de Investimento Direto
- 1.3.10 - Saldo dos Fluxos de Investimento Direto – Crescimento Real
- 1.3.11 - Posição líquida nos estoques de Investimento Direto
- 1.3.12 - Posição líquida nos estoques de Investimento Direto – Crescimento Real
- 1.3.13 - Ameaça de realocização da produção
- 1.3.14 - Ameaça de realocização de atividades de P & D
- 1.3.15 - Ameaça de realocização de Serviços

Finanças

- 1.3.16 - Ativos de Investimento em portfolio
- 1.3.17 - Passivos de Investimentos em portfolio

1.4) Emprego

- 1.4.01 - Emprego – total
- 1.4.02 - Emprego – % da população
- 1.4.03 - Emprego – Crescimento
- 1.4.04 - Emprego por setor
- 1.4.05 - Emprego no setor público

- 1.4.06 - Emprego a tempo parcial
- 1.4.07 - Taxa de desemprego
- 1.4.08 - Desemprego de longo prazo
- 1.4.09 - Desemprego entre os jovens

1.5) Preços

- 1.5.01 - Inflação ao consumidor
- 1.5.02 - Índice do custo de vida
- 1.5.03 - Aluguel de apartamento
- 1.5.04 - Aluguel de espaço comercial

2) Eficiência Governamental – de 2.1.01 a 2.5.13

2.1) Finanças Públicas

- 2.1.01 - Superávit/déficit orçamentário do Governo central – Bilhões de US\$
- 2.1.02 - Superávit/déficit orçamentário do Governo central - % do PIB
- 2.1.03 - Dívida Interna do Governo central – Bilhões de US\$
- 2.1.04 - Dívida Interna do Governo central - % do PIB
- 2.1.05 - Dívida externa do Governo central – Bilhões de US\$
- 2.1.06 - Dívida externa do Governo central - % do PIB
- 2.1.07 - Dívida externa do Governo central – Crescimento Real
- 2.1.08 - Pagamento de juros
- 2.1.09 - Administração das finanças públicas
- 2.1.10 - Reservas totais
- 2.1.11 - Gastos gerais do Governo

2.2) Política Fiscal

- 2.2.01 - Total de receitas de impostos arrecadados
- 2.2.02 - Alíquota efetiva de imposto de renda pessoa física
- 2.2.03 - Imposto de renda de pessoa física arrecadado

- 2.2.04 - Alíquota da contribuição previdenciária do empregado
- 2.2.05 - Contribuição previdenciária do empregado arrecadado
- 2.2.06 - Impostos de pessoa física reais
- 2.2.07 - Alíquota do imposto sobre o lucro das empresas
- 2.2.08 - Impostos de pessoa jurídica arrecadados
- 2.2.09 - Alíquota da contribuição previdenciária do empregador
- 2.2.10 - Contribuição previdenciária de empregador arrecadado
- 2.2.11 - Impostos de pessoa jurídica reais
- 2.2.12 - Impostos sobre Capital e imóveis arrecadados
- 2.2.13 - Receita de impostos inDiretos arrecadados
- 2.2.14 - Sonegação fiscal

2.3) Estrutura Institucional

Banco Central

- 2.3.01 - Taxa de juros de curto prazo Real
- 2.3.02 - Custo de Capital
- 2.3.03 - Spread das taxas de juros
- 2.3.04 - Rating de crédito do país
- 2.3.05 - Política do Banco Central
- 2.3.06 - Política cambial
- 2.3.07 - Estabilidade cambial

Eficiência do Estado

- 2.3.08 - Orientação de políticas do Governo
- 2.3.09 - Estrutura jurídica
- 2.3.10 - Novas leis
- 2.3.11 - Adaptabilidade das políticas governamentais
- 2.3.12 - Decisões governamentais
- 2.3.13 - Partidos políticos
- 2.3.14 - Transparência
- 2.3.15 - Serviço público
- 2.3.16 - Burocracia
- 2.3.17 - Suborno e corrupção

2.4) Legislação dos Negócios

Grau de abertura

- 2.4.01 - Autoridades alfandegárias
- 2.4.02 - Protecionismo
- 2.4.03 - Contratos no setor público
- 2.4.04 - Créditos à exportação e seguro

Concorrência e Regulamentos

- 2.4.05 - Subsídios governamentais
- 2.4.06 - Subsídios
- 2.4.07 - Legislação de defesa de concorrência
- 2.4.08 - Legislação de produtos e Serviços
- 2.4.09 - Controles de preços
- 2.4.10 - Economia paralela
- 2.4.11 - Facilidade de fazer negócios
- 2.4.12 - Criação de empresas
- 2.4.13 - Prazo para abrir uma empresa

Leis Trabalhistas

- 2.4.14 - Leis trabalhistas
- 2.4.15 - Legislação de desemprego
- 2.4.16 - Leis de imigração

Regulamento do Mercado de Capitais

- 2.4.17 - Regulação legal de instituições financeiras
- 2.4.18 - Transações além fronteiras
- 2.4.19 - Investidores estrangeiros
- 2.4.20 - Acesso aos mercados de capitais
- 2.4.21 - Incentivos ao Investimento
- 2.4.22 - Esquemas de proteção de Investimentos

2.5) Estrutura da Sociedade

- 2.5.01 - Justiça
- 2.5.02 - Segurança pessoal e propriedade particular
- 2.5.03 - Proteção da esfera privada
- 2.5.04 - Risco de instabilidade política
- 2.5.05 - Coesão social
- 2.5.06 - Crimes graves
- 2.5.07 - Distribuição de renda – os 20% inferiores
- 2.5.08 - Distribuição de renda – os 20% superiores
- 2.5.09 - Discriminação
- 2.5.10 - Mulheres no poder legislativo
- 2.5.11 - Posições ocupadas por mulheres
- 2.5.12 - Relação gênero-renda
- 2.5.13 - Perseguição e violência

3) Ambiente de Negócios – de 3.1.01 a 3.5.06

3.1) Produtividade

- 3.1.01 - Produtividade total (PPP)
- 3.1.02 - Produtividade total
- 3.1.03 - Produtividade total – Crescimento Real
- 3.1.04 - Produtividade da mão de obra (PPP)
- 3.1.05 - Produtividade da mão de obra
- 3.1.06 - Produtividade agrícola (PPP)
- 3.1.07 - Produtividade agrícola
- 3.1.08 - Produtividade na indústria (PPP)
- 3.1.09 - Produtividade na indústria
- 3.1.10 - Produtividade nos Serviços (PPP)
- 3.1.11 - Produtividade nos Serviços

3.2) Mercado de Trabalho

Custos

- 3.2.01 - Níveis salariais
- 3.2.02 - Custos por unidade de mão de obra na indústria
- 3.2.03 - Remuneração nos Serviços
- 3.2.04 - Remuneração da administração

Relações

- 3.2.05 - Horas trabalhadas
- 3.2.06 - Relações trabalhistas
- 3.2.07 - Motivação do trabalhador
- 3.2.08 - Conflitos industriais
- 3.2.09 - Treinamento dos empregados

Qualificações

- 3.2.10 - Força de trabalho - % da população
- 3.2.11 - Força de trabalho – variação %
- 3.2.12 - Crescimento da força de trabalho
- 3.2.13 - Força de trabalho feminina
- 3.2.14 - Força de trabalho estrangeira
- 3.2.15 - Mão de obra qualificada
- 3.2.16 - Qualificação em finanças
- 3.2.17 - Evasão de cérebros
- 3.2.18 - Pessoas estrangeiras altamente qualificadas
- 3.2.19 - Experiência Internacional
- 3.2.20 - Gerentes seniores competentes

3.3) Finanças**Eficiência dos Bancos**

- 3.3.01 - Ativos dos bancos
- 3.3.02 - Ativos financeiros de investidores institucionais
- 3.3.03 - Crédito
- 3.3.04 - Número de cartões de crédito emitidos
- 3.3.05 - Transações com cartões de crédito

- 3.3.06 - Risco de Investimento
- 3.3.07 - Capital de risco
- 3.3.08 - Serviços financeiros e bancários
- 3.3.09 - Bancos de varejo
- 3.3.10 - Regulação dos bancos

Eficiência da Bolsa de Valores

- 3.3.11 - Bolsas de valores
- 3.3.12 - Capitalização em bolsa
- 3.3.13 - Capitalização em bolsa
- 3.3.14 - Valor das transações em bolsa
- 3.3.15 - Empresas nacionais de Capital aberto
- 3.3.16 - Índice da bolsa de valores
- 3.3.17 - Direitos e responsabilidades de acionistas
- 3.3.18 - Transparência das instituições financeiras
- 3.3.19 - Uso de informações privilegiadas

Administração Financeira

- 3.3.20 - Fluxo de caixa
- 3.3.21 - Dívidas das empresas
- 3.3.22 - Factoring

3.4) Práticas Gerenciais

- 3.4.01 - Adaptabilidade
- 3.4.02 - Práticas éticas
- 3.4.03 - Credibilidade dos gerentes
- 3.4.04 - Conselhos de administração
- 3.4.05 - Valor para os acionistas
- 3.4.06 - Satisfação do cliente
- 3.4.07 - Empreendedorismo
- 3.4.08 - Marketing
- 3.4.09 - Responsabilidade social

3.4.10 - Saúde, segurança e preocupações ambientais

3.5) Atitudes e Valores

3.5.01 - Atitudes em relação à globalização

3.5.02 - Imagem no Exterior

3.5.03 - Cultura nacional

3.5.04 - Flexibilidade e adaptabilidade

3.5.05 - Necessidade de reformas econômicas e sociais

3.5.06 - Valores da sociedade

4) Infra-estrutura – de 4.1.01 a 4.5.13

4.1) Infra-estrutura básica

4.1.01 - Área do território em terra

4.1.02 - Área arável

4.1.03 - Urbanização

4.1.04 - População – tamanho do mercado

4.1.05 - População com menos de 15 anos

4.1.06 - População com mais de 65 anos

4.1.07 - Razão de dependência

4.1.08 - Rodovias

4.1.09 - Ferrovias

4.1.10 - Transporte aéreo

4.1.11 - Qualidade do transporte aéreo

4.1.12 - Infra-estrutura de distribuição

4.1.13 - Transporte de água

4.1.14 - Manutenção e desenvolvimento

4.1.15 - Infra-estrutura energética

4.1.16 - Produção total de energia

4.1.17 - Produção total de energia Per Capita

4.1.18 - Produção total de energia

- 4.1.19 - Consumo total de energia final
- 4.1.20 - Consumo total de energia final Per Capita
- 4.1.21 - PIB e Consumo de energia
- 4.1.22 - Intensidade de energia
- 4.1.23 - Importações de energia contra exportações de Bens
- 4.1.24 - Custos de energia elétrica para clientes industriais

4.2) Infra-estrutura Tecnológica

- 4.2.01 - Investimento em telecomunicações
- 4.2.02 - Linhas de telefone fixo
- 4.2.03 - Custo de telefonia Internacional fixa
- 4.2.04 - Assinantes de telefonia móvel
- 4.2.05 - Custos de telefonia móvel
- 4.2.06 - Tecnologia de comunicações
- 4.2.07 - Computadores em uso
- 4.2.08 - Computadores Per Capita
- 4.2.09 - Usuários de Internet
- 4.2.10 - Custos de Internet
- 4.2.11 - Assinantes de banda larga
- 4.2.12 - Qualificação em tecnologia da informação
- 4.2.13 - Cooperação tecnológica
- 4.2.14 - Desenvolvimento e aplicação de tecnologia
- 4.2.15 - Financiamento para o desenvolvimento tecnológico
- 4.2.16 - Exportações de alta tecnologia
- 4.2.17 - Exportações de alta tecnologia – Crescimento Real
- 4.2.18 - Segurança na Internet

4.3) Infra-estrutura Científica

- 4.3.01 - Gastos totais com P&D
- 4.3.02 - Gastos totais com P&D Per Capita
- 4.3.03 - Gastos totais com P&D
- 4.3.04 - Gastos das empresas com P&D

- 4.3.05 - Gastos das empresas com P&D Per Capita
- 4.3.06 - Total do pessoal empregado em P & D no país
- 4.3.07 - Total do pessoal empregado em P & D no país Per Capita
- 4.3.08 - Total do pessoal empregado em P & D nas empresas
- 4.3.09 - Total do pessoal empregado em P & D nas empresas Per Capita
- 4.3.10 - Pesquisa básica
- 4.3.11 - Formados em ciências
- 4.3.12 - Artigos científicos
- 4.3.13 - Ciência nas escolas
- 4.3.14 - Interesse em ciência e tecnologia
- 4.3.15 - Prêmios Nobel
- 4.3.16 - Prêmios Nobel Per Capita
- 4.3.17 - Patentes concedidas a residentes
- 4.3.18 - Obtenção de patentes no Exterior
- 4.3.19 - Proteção de patentes e direito autoral
- 4.3.20 - Número de patentes em vigor
- 4.3.21 - Produtividade de patentes
- 4.3.22 - Ambiente legal afetando P&D

4.4) Saúde e meio Ambiente

- 4.4.01 - Gastos totais com saúde
- 4.4.02 - Gastos públicos com saúde
- 4.4.03 - Expectativa de vida ao nascer
- 4.4.04 - Expectativa de vida saudável
- 4.4.05 - Assistência médica
- 4.4.06 - Infra-estrutura de saúde
- 4.4.07 - População urbana
- 4.4.08 - Índice de desenvolvimento humano
- 4.4.09 - Abuso de álcool e drogas
- 4.4.10 - Taxa de reciclagem de papel e papelão
- 4.4.11 - Estações de tratamento de água
- 4.4.12 - Emissões de dióxido de carbono
- 4.4.13 - Impressão ecológica

- 4.4.14 - Desenvolvimento sustentável
- 4.4.15 - Problemas de poluição
- 4.4.16 - Leis ambientais
- 4.4.17 - Qualidade de vida

4.5) Educação

- 4.5.01 - Gasto público total com educação
- 4.5.02 - Relação aluno-professor (Ensino fundamental)
- 4.5.03 - Relação aluno-professor (Ensino Médio)
- 4.5.04 - Matrículas no ensino médio
- 4.5.05 - Resultado do ensino superior
- 4.5.06 - Avaliação educacional
- 4.5.07 - Sistema educacional
- 4.5.08 - Formação universitária
- 4.5.09 - Analfabetismo
- 4.5.10 - Educação em economia
- 4.5.11 - Educação em finanças
- 4.5.12 - Engenheiros qualificados
- 4.5.13 - Transferência de conhecimento

7.4. Índice

Acesso ao Mercado de Capitais Estrangeiro – A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que o Acesso ao Mercado de Capitais Estrangeiro é restrito a empresas domésticas. Quando a mesma é alta, ocorre o inverso.

Educação em Economia – A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que a Educação em Economia é alta entre a população. Quando a mesma é alta, ocorre o inverso.

Aluguel de Espaço Comercial – Custo total de ocupação em US\$ por metro quadrado por ano.

Ameaça de Relocalização de Atividade de P&D – A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que a Relocalização de atividade de P&D é uma ameaça para o futuro da economia. Quando a mesma é alta, ocorre o inverso.

Área Arável – metros quadrados per capita

Conselho de Administração - A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que o Conselho de Administração não supervisiona o gerenciamento da empresa efetivamente. Quando a mesma é alta, ocorre o inverso.

Credibilidade dos Gerentes - A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que a Credibilidade dos Gerentes não é amplamente reconhecida na economia. Quando a mesma é alta, ocorre o inverso.

Custo de Capital – A variável foi estimada com base em questionário respondido por executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo, referente ao custo de capital, é baixa, pode-se dizer que a mesma

deteriora o desenvolvimento de negócios. Quando a nota é alta, o custo de capital encoraja o desenvolvimento de negócios.

Empreendedorismo – A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que o Empreendedorismo não é espalhado na economia. Quando a nota é alta, ocorre o inverso.

Exportações de Bens – Crescimento Real – Variação percentual baseada nos valores em US\$.

Ferrovias – Densidade da malha ferroviária em km por km quadrados.

Importações de Bens e Serviços – Crescimento Real – Variação percentual baseada nos valores em US\$.

Índice do Custo de Vida – Cesta de índices de bens e serviços em grandes cidades, excluindo moradia.

Previsão da Inflação – Variação percentual

Produto Interno Bruto – em US\$ bilhões

Receitas de Turismo – Receita de turismo internacional como percentagem do PIB.

Regulação Legal de Instituições Financeiras - A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que a Regulação Legal de Instituições Financeiras é inadequada para a estabilidade financeira. Quando a mesma é alta, ocorre o inverso.

Relações Trabalhistas - A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que as Relações Trabalhistas são geralmente hostis. Quando a mesma é alta, significa que a variável é produtiva.

Responsabilidade Social - A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que a Responsabilidade Social dos líderes é baixa em relação a sociedade. Quando a mesma é alta, ocorre o inverso.

Valor para os Acionistas - A variável foi estimada com base no questionário respondido pelos executivos dos países descritos no presente trabalho. Quando a

nota dada pelo executivo é baixa, pode-se dizer que o Valor para os Acionistas não é eficientemente controlado. Quando a mesma é alta, ocorre o inverso.